

تقرير مجلس الإدارة
عن السنة المالية المنتهية
في ٣١ ديسمبر ٢٠١٧

مقدمة عن الشركة

٤	نبذة عن الشركة
٥	الرؤية والرسالة والقيم
٦	الوحدات الانتاجية
٧	رأس المال وهيكل المساهمين
٨	تشكيل مجلس الإدارة
٩	الحوكمة
١٠	استثمارات الشركة
١٠	التأمين ضد المخاطر

تطورات السوق العالمي والمحلي خلال عام ٢٠١٧

١٢	حديد التسليح
١٤	الصلب المسطح

نشاط الشركة خلال عام ٢٠١٧

١٦	الانتاج
١٨	المبيعات
٢١	تدبير الاحتياجات
٢٢	التمويل

نتائج الأعمال

٢٥	ملخص نتائج أعمال الشركة المستقلة
٢٦	قائمة التدفقات النقدية
٢٧	المعاملات مع الأطراف ذات العلاقة

الكفاءة والتطوير التكنولوجي

٢٨	الكفاءة والتطوير التكنولوجي
٣٠	البيئة ونظم إدارة الجودة والسلامة المهنية
٣١	نظم المعلومات

تنمية الموارد البشرية

٣٤	المسؤولية المجتمعية
٣٧	دعم النشاط الرياضي للعاملين وأسرهم
٣٨	النظرة المستقبلية

٢٠١٧
في أرقام

٣
مليون طن
إجمالي الإنتاج

٢٠
مليار جنيه
أصول الشركة

٣٠
مليار جنيه
قيمة المبيعات

٤/٥
مليار جنيه
مجمل الربح

٢/٩
مليار جنيه
صافي الربح قبل الضرائب

٢/٢
مليار جنيه
صافي الربح بعد الضرائب

الرؤية والرسالة والقيم

في ضوء الرؤية والرسالة التي تتبناها مجموعة حديد عز، فإن شركة العز الدخيلة للصلب - الإسكندرية تركز على ما يلي:

الرؤية

الحفاظ على موقعنا في صدارة منتجي الصلب في منطقة الشرق الأوسط، وما حققناه من مكانة عالمية، وذلك من خلال امتلاكنا صناعة متكاملة، وما نركز إليه من منظومة قيم وموارد بشرية وشراكات ومستويات أداء وتطلع مستمر نحو التميز والكمال.

الرسالة

فتح أسواق جديدة والتوسع في الأسواق القائمة من خلال التطوير المستمر في منتجاتنا. الاستمرار في بناء وتطوير طاقتنا الإنتاجية ومنتجاتنا؛ بما يضمن تلبية احتياجات وتطلعات المستهلكين. الاستثمار في مواردنا البشرية من خلال برامج التعلم والتطوير المستمر. الالتزام الراسخ بالمعايير الدولية المتعلقة بكفاءة العمليات الإنتاجية والاستثمار في أحدث التقنيات التكنولوجية في هذا السياق. بناء ثقافة تركز على مبادئ فعالية التكلفة وتعظيم القيمة المضافة. إقامة روابط وعلاقات مميزة مع مجتمع الأعمال وشركاء التنمية المجتمعية والجهات الحكومية. اكتساب الدعم المستمر من قبل المستثمرين، والعملاء، والعاملين، والحكومة استناداً إلى إنجازاتنا وما نمتلكه من رؤية واضحة وأهداف واقعية.

القيم

من الصعب تصور عالم بدون صلب... الصلب جزء من حياتنا.. من الممكن أن تجد صلب عز الدخيلة في كل مكان حولك.

نحن أقرب للمستهلك:

- المبيعات على أسس عادلة وشفافة وفقاً لما تنظمه اللوائح والقوانين.
- جودة منتجاتنا تقترن بمعايير استثنائية من خدمة العملاء.

السعي من أجل تحقيق الكمال والمثالية:

- مصانعنا واحدة من المصانع القليلة على مستوى العالم التي أدخلت ثورة تكنولوجية في مجال الصب المستمر للبلاطات الرقيقة.

بيئة آمنة وصحية.. تنمية مستدامة:

- استثمارنا في التنمية المستدامة يحتل نفس مكانة وأولوية الاستثمار في تطوير أساليب إنتاج الحديد والصلب.
- أنظمة إدارة البيئة والسلامة المطبقة في شركتنا من أعلى نظم ومعايير الجودة والاعتماد في العالم.

نبذة عن الشركة

تأسست شركة العز الدخيلة للصلب - الإسكندرية (شركة مساهمة مصرية) في عام ١٩٨٢، كشركة استثمارية مشتركة؛ وفقاً لأحكام القانون رقم ٤٣ لسنة ١٩٧٤ المعدل بقانون الاستثمار رقم ٢٣٠ لسنة ١٩٨٩، والمستبدل بالقانون رقم ٨ لسنة ١٩٩٧، والمستبدل بالقانون رقم ٧٢ لسنة ٢٠١٧، وذلك بأسم شركة الإسكندرية الوطنية للحديد والصلب، وتم التسجيل بالسجل التجاري تحت رقم ١٠٤٩١٨ بتاريخ ١٧ يوليو ١٩٨٢.

تم قيد أسهم الشركة في بورصة الأوراق المالية بتاريخ ١٩٩١/١١/١٣.

مدة الشركة: خمسون عاماً تبدأ من تاريخ تسجيلها في السجل التجاري.

غرض الشركة:

إنتاج وتشكيل وتصنيع الحديد والصلب بكافة أشكاله ونوعياته.

إنتاج وتصنيع السلع الوسيطة ومستلزمات الإنتاج اللازمة لصناعة الحديد والصلب.

شراء وبيع وتسويق والإتجار في خامات ومنتجات الحديد والصلب والسلع الوسيطة ومستلزمات الإنتاج اللازمة لصناعة الحديد والصلب فيما يتعلق بإنتاج المصنع.

القيام بكافة الخدمات والاستشارات المتعلقة بالنواحي التكنولوجية والفنية والإدارية والمالية الخاصة بصناعة الحديد والصلب.

القيام بكافة الأنشطة المكملة أو المتممة أو المرتبطة بما سبق.

كما يجوز للشركة أن تكون لها مصلحة أو تشترك بأي وجه من الوجوه مع الهيئات والشركات التي تزاوُل أعمالاً شبيهة أو مكملة لأعمالها أو التي قد تعاونها على تحقيق غرضها في مصر أو في الخارج، كما يجوز لها أن تندمج في الهيئات والشركات السالفة أو تشتريها أو تلحقها بها وذلك بموافقة الهيئة العامة للاستثمار والمناطق الحرة.

مقر الشركة: العجمي- البيطاش، الإسكندرية - مصر.

رئيس مجلس إدارة الشركة: السيد المهندس/ فاروق زكي إبراهيم

السادة مراقبي حسابات الشركة:

الجهاز المركزي للمحاسبات (مراقبة حسابات الصناعات المعدنية).

الأستاذ/ حاتم عبد المنعم منتصر - مؤسسة KPMG حازم حسن وشركاه.

الأستاذ/ إيهاب مراد عازر - المتضامنون للمحاسبة والمراجعة Ernest & Young.

KPMG

EY

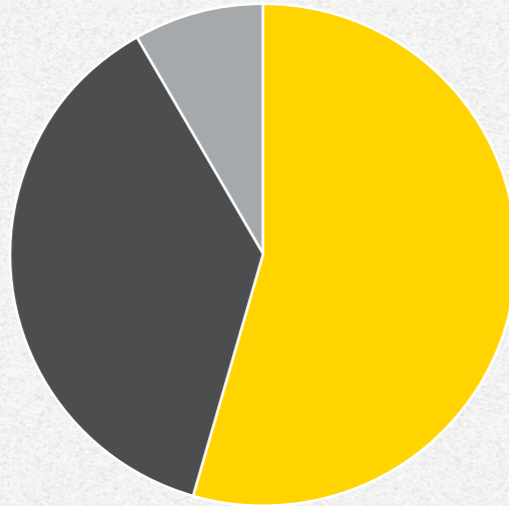
رأس المال وهيكل المساهمين

رأس المال

- حُدد رأس المال المرخص به بمبلغ ١,٥ مليار جنيه مصري، وذلك بموجب قرار الجمعية العامة غير العادية بتاريخ ١٠ أكتوبر ١٩٩٩ الصادر بشأنه قرار رئيس الهيئة العامة للاستثمار رقم ٣٥٢ لسنة ٢٠٠٠، وتم التأشير بذلك في السجل التجاري بتاريخ ٩ فبراير ٢٠٠٠.
- بلغ رأس المال المصدر والمدفوع مبلغ ١,٣٣٦,٤٤١,٣٠٠ جنيهًا مصرياً في ٢٠١٧/١٢/٣١، يتمثل في عدد ١٣,٣٦٤,٤١٣ سهم بقيمة أسمية ١٠٠ جنيه مصري/ سهم.

هيكل المساهمين

هيكل المساهمين بشركة العز الدخيلة للصلب - الإسكندرية في ٢٠١٧/١٢/٣١

آخرون
%٨/١٥هيئات ومؤسسات
وبنوك
%٣٧/٢٦شركة حديد عز
%٥٤/٥٩

قائمة مساهمي الشركة ونسبة المساهمة في ٢٠١٧/١٢/٣١

المساهم	عدد الأسهم	%
شركة حديد عز	٧,٢٩٥,١٥٨	% ٥٤,٥٩
بنك الاستثمار القومي	١,٤٣٨,٢٢٩	% ١٠,٧٦
صندوق التأمين الاجتماعي بالقطاع الحكومي	٨٥٢,٣٤٨	% ٦,٣٨
صندوق التأمين الاجتماعي بقطاع الأعمال العام والخاص	٤٣٤,٢٩٧	% ٣,٢٥
شركة الأهلي كاييتال القابضة	٧٧١,٦٨٠	% ٥,٧٧
الهيئة المصرية العامة للبترول	٦٤٠,١٨٠	% ٤,٧٩
شركة مصر للتأمين	٥٦٨,٨٧٥	% ٤,٢٦
الجهاز التنفيذي للمشروعات الصناعية والتعدينية	٢٧٤,٣٦٠	% ٢,٠٥
آخرون	١,٠٨٩,٢٨٦	% ٨,١٥
إجمالي	١٣,٣٦٤,٤١٣	% ١٠٠

الوحدات الانتاجية

- بدأت الشركة إنتاج حديد التسليح من الأطوال منذ عام ١٩٨٦ واللفائف (الأسلاك) منذ عام ١٩٨٧.
- بدأت الشركة في إنتاج مسطحات الصلب منذ عام ٢٠٠٠.
- تبلغ الطاقة الإنتاجية للشركة ٣ مليون طن صلب (منها ٢ مليون طن صلب - أطوال حديد تسليح، و ١ مليون طن صلب - مسطحات).
- تتكون الشركة من الوحدات الإنتاجية التالية:
- ٣ مصانع للإختزال المباشر لإنتاج الحديد الإسفنجي.
- مصنع إنتاج الصلب - أطوال (حديد التسليح)، ويتكون من:
 - ٤ أفران صهر Electric Arc Furnace
 - ٣ وحدات فرن بوتقة Ladle Furnace
 - ٣ وحدات صب مستمر لإنتاج مربعات الصلب Billet.
 - ٣ خطوط درفلة، منها خطين درفلة لإنتاج حديد التسليح (أطوال) بمقاسات مختلفة، وخط درفلة لإنتاج الأسلاك (اللفائف).
- مصنع إنتاج الصلب - مسطحات، ويتكون من:
 - فرن صهر.
 - وحدة فرن بوتقة.
 - وحدة صب مستمر لإنتاج البلاطات Slabs.
 - خط درفلة لإنتاج الصلب المسطح Hot Rolled Coils (HRC).
 - وحدة معالجة كيميائية Pickling.
 - وحدة استبدال سطح المنتج Skin Pass.
 - وحدة خدمة المسطحات Steel Service Center.

موردو التكنولوجيا للشركة

DANIELI

KOBELCO
KOBELCO STEEL, LTD.SMS
SIEMAG
SMS group

تشكيل مجلس الإدارة

تشكيل مجلس الإدارة في ٢٠١٧/١٢/٣١

السيد المهندس / فاروق زكي إبراهيم

رئيس مجلس إدارة الشركة - ممثلاً عن شركة حديد عز

السادة أعضاء مجلس الإدارة وفقاً للترتيب الأبجدي

الاسم	الصفة	الجهة التي يمثلها العضو
م/ أسامة إبراهيم عطا الله حشاد	غير تنفيذي	الجهاز التنفيذي للمشروعات الصناعية والتعدينية
أ/ أشرف عبد المنعم أحمد محمود	غير تنفيذي	الأهلي كابيتال القابضة
أ/ السيد محمد إمام دياب	غير تنفيذي	بنك الاستثمار القومي
أ/ السيد محمود السيد محمود	غير تنفيذي	الهيئة القومية للتأمين الإجتماعي
أ/ بول فيليب شكيبان	غير تنفيذي	شركة حديد عز
م/ جميل فؤاد اسكندر	غير تنفيذي	شركة حديد عز
أ/ ساهر إبراهيم الفار	تنفيذي	شركة حديد عز - المشرف على قطاعات الأعمال بالشركة
م/ عابد عز الرجال عبد العال الملاحي	غير تنفيذي	الهيئة المصرية العامة للبتترول
أ/ عادل فتوح حبيب حماد	غير تنفيذي	شركة مصر للتأمين
م/ فايز علي زين العابدين صالح	غير تنفيذي	شركة حديد عز
أ/ محمد باهر عبد الحميد محرز	غير تنفيذي	شركة حديد عز
أ/ محمد رائد محمود البلاوي	تنفيذي	شركة حديد عز - عضو مجلس الإدارة المنتدب
أ/ ممدوح فخر الدين الروبي	غير تنفيذي	شركة حديد عز
أ/ ممدوح هاشم عبد الواحد ريحان	غير تنفيذي	بنك الاستثمار القومي

التعديلات التي طرأت على تشكيل المجلس خلال عام ٢٠١٧

الأستاذ/ عادل فتوح حبيب حماد - عضواً بمجلس الإدارة - ممثلاً لشركة مصر للتأمين خلفاً للأستاذ/ أحمد شوقي فريد إيتاراً من ٢٠١٧/١٢.

الحوكمة

إيماناً من الشركة بأهمية الالتزام بقواعد الحوكمة، فقد قامت بما يلي:

- الالتزام بقواعد القيد والشطب والإفصاح التي تتطلبها البورصة المصرية؛ حيث قامت الشركة خلال العام بالإفصاح عن كافة الأحداث الجوهرية ونشر القوائم المالية وأية متطلبات أخرى. كذلك التزمت الشركة بسداد أية اشتراكات أو رسوم دورية أو غرامات تفرضها إدارة البورصة في المواعيد المقررة.
- يتكون مجلس إدارة الشركة من ١٣ عضو غير تنفيذي وعدد ٢ عضو تنفيذي.
- وضع قواعد صارمة لتعاملات العاملين بالشركة على أسهمها.
- تكليف مستشار مستقل لمراجعة المعاملات مع الأطراف ذات العلاقة ورفع تقرير سنوي عنها إلى مجلس الإدارة.

لجنة المراجعة:

- تتكون لجنة المراجعة من رئيس عضو من أعضاء مجلس الإدارة غير التنفيذيين، وعضوين من ذوي الخبرة.

تشكيل لجنة المراجعة

الاسم	الصفة
الأستاذ/ ممدوح فخر الدين حسين الروبي	رئيساً - عضو مجلس إدارة غير تنفيذي
الأستاذ/ أحمد موسى سيد	عضواً من ذوي الخبرة
الدكتور/ السيد طلال توفيق	عضواً من ذوي الخبرة

- تعقد لجنة المراجعة إجتماعها بصورة دورية.
- قامت لجنة المراجعة بمسئولياتها واختصاصاتها على النحو التالي:
- فحص ومراجعة إجراءات الرقابة الداخلية للشركة ومدى الإلتزام بتطبيقها.
- دراسة السياسات المحاسبية المتبعة والتغيرات الناتجة عن تطبيق معايير محاسبية جديدة.
- فحص ومراجعة آليات وأدوات المراجعة الداخلية وإجراءاتها وخططها ونتائجها ودراسة تقارير المراجعة الداخلية ومتابعة تنفيذ توصياتها.
- فحص الإجراءات المتبعة في إعداد ومراجعة ما يلي :
- القوائم المالية الدورية والسنوية المستقلة والمجمعة.
- الموازنات التقديرية، ومن بينها قوائم التدفقات النقدية وقوائم الدخل التقديرية.
- فحص مشروع القوائم المالية المبدئية قبل عرضها على مجلس الإدارة تمهيداً لإرسالها الى مراقبي الحسابات.
- اقتراح تعيين مراقبي الحسابات، وتحديد أتعابهم، والنظر في الأمور المتعلقة بإستقلالهم أو إقالتهم وبما لا يخالف احكام القانون.
- إبداء الرأي في شأن الأذن بتكليف مراقبي الحسابات بأداء خدمات لصالح الشركة بخلاف مراجعة القوائم المالية وفي شأن الأتعاب المقدره وبما لا يخل بمقتضيات إستقلالهم.
- دراسة تقارير مراقبي الحسابات بشأن القوائم المالية ومناقشة ما ورد بها من ملاحظات وتحفظات ومتابعة ما تم في شأنها والعمل على حل الخلافات في وجهات النظر بينهم وبين إدارة الشركة.
- التأكد من رفع تقرير لمجلس الإدارة من أحد الخبراء المتخصصين غير المرتبطين عن طبيعة العمليات والصفقات التي تم إبرامها مع الأطراف ذات العلاقة وعن مدى إخلالها أو إضرارها بمصالح الشركة أو المساهمين فيها.
- التحقق من استجابة إدارة الشركة لتوصيات مراقب الحسابات وهيئة الرقابة المالية.
- إستيفاء متطلبات السادة مراقبي الحسابات وإعتماد أتعابهم عن أية أعمال إضافية.

علاقات المستثمرين:

مدير علاقات المستثمرين: محمد إبراهيم زعفان

التليفون: ٣٣٤٤١٣٢٠ (٠٢)

الفاكس: ٣٣٤٥٣٣٧١ (٠٢)

البريد الإلكتروني: mzaafan@ezzsteel.com.eg - ir@ezzsteel.com الموقع الإلكتروني: www.ezzsteel.com

فرع الشركة بالقاهرة: ٢١ شارع أحمد عرابي - برج النهضة - الدور ٢٤ - المهندسين - الجيزة.





استثمارات الشركة

- منذ تأسيس الشركة، في مطلع الثمانينات، كان التوجه الاستراتيجي للشركة هو تحقيق النمو والتكامل.
- على المدى الطويل، أثبتت الشركة أن هذا التوجه الاستراتيجي كان له مردود إيجابي على القيمة المضافة، وعلى العائد على رأس مال المساهمين؛ حيث تمكنت الشركة بفضل نموها المستمر وتكاملها الصناعي في الحفاظ على حصتها السوقية المحلية، وتأسيس قواعدها التصديرية.
- تأسيساً على ذلك، فقد قامت الشركة بالاستثمار في عدة شركات شقيقة وتابعة. ووفقاً للقوائم المالية، فقد بلغت قيمة إستثمارات الشركة في ٣١ ديسمبر ٢٠١٧ مبلغ ١٨٧٤ مليون جنيه مصري.

استثمارات الشركة في الشركات التابعة والشقيقة في ٢٠١٧/١٢/٣١

الاستثمارات	نسبة المساهمة
استثمارات مالية في شركات تابعة	
شركة حديد للصناعة والتجارة والمقاولات «كونتراستيل» (ش.م.م)	٩٠٪
شركة العز لصناعة الصلب المسطح (ش.م.م)	٤٤٪
استثمارات مالية في شركات شقيقة	
الشركة المصرية الألمانية لتسويق مسطحات الصلب - فرانكو (ش.ذ.م.م) - (تحت التصفية)	٤٠٪
شركة العز - الدخيلة للحديد والصلب - مصر (ش.ذ.م.م)	٥٠٪
استثمارات مالية متاحة للبيع	
الشركة العربية للصلب المخصوص «أركو ستيل» (ش.م.م)	٥٪
شركة العز الدخيلة المملكة المتحدة EZDK Steel UK LTD (تحت التصفية)	٥٠٪

التأمين ضد المخاطر

بلغت القيمة التأمينية على إجمالي أصول وممتلكات الشركة مبلغ ٢/٧ مليار دولار، منها ٢/٢ مليار دولار قيمة بوليصة التأمين على آلات ومعدات الشركة وذلك وفقاً للتقييم الذي قامت به شركة TATA STEEL.



تطورات السوق العالمي والمحلي خلال عام ٢٠١٧

أولاً: حديد التسليح

السوق العالمي:

حافظ الإستهلاك العالمي من حديد التسليح على نفس مستويات عام ٢٠١٦، فقد بلغ ٥٦٦,٥ مليون طن مع انخفاض طفيف بنسبة ٠,٣٪، حيث بلغت أعلى نسبة زيادة في دول الإتحاد السوفيتي السابق بنسبة ٧,٨٪ نتيجة تحسن الطلب في روسيا واطافة طاقات جديدة فيها، تليها أوروبا بنسبة ٤,٣٪ ثم أمريكا الشمالية بنسبة ٠,٥٪ نتيجة ضعف الطلب في الأشهر الأخيرة في أمريكا الشمالية نتيجة للأعاصير الأخيرة فيها، بينما انخفض الاستهلاك في الصين بنسبة بسيطة تبلغ ٠,٥٪، وباقي دول العالم انخفض فيها الاستهلاك بنسبة ٨٪.

هناك تغير في التوازن بين العرض والطلب في الصين، فمن ناحية الطلب هناك نشاط ملحوظ في قطاعي البنية التحتية والعقارات أقوى مما كان متوقعا. أما من ناحية العرض، فقد انخفض الإنتاج بنسبة ٢,٧٪، ويرجع ذلك في الأساس نتيجة لتخفيض طاقات إنتاجية من إنتاج افران الحث الذاتي الملوثة للبيئة (Induction Furnace). وقد أدى الجمع بين الإصلاحات الهيكلية للعرض في الصين بالإضافة إلى الاستقرار النسبي في معدلات الطلب إلى انخفاض كبير في الصادرات الصينية. وقد استفاد المنتجون في أماكن أخرى من العالم بالفعل من انخفاض الصادرات الصينية حيث ارتفع الإنتاج خارج الصين بنسبة ٤,٢٪ على أساس سنوي نتيجة لرفع المنتجون المحليون في جميع أنحاء العالم حصتهم السوقية على حساب المصدرين الصينيين.

الإستهلاك العالمي لحديد التسليح (بالمليون طن)

المنطقة	٢٠١٧	٢٠١٦	نسبة التغير
امريكا الشمالية	١٩,٩	١٩,٨	٠,٥٪
أوروبا	٤٨,٨	٤٦,٨	٤,٣٪
الصين	٣٣٢,٢	٣٣٣,٩	(٠,٥)٪
اجمالي آسيا (بدون الصين)	٩٩,٨	٩٧,٩	١,٩٪
دول الإتحاد السوفيتي السابق	١٣,٧	١٢,٧	٧,٨٪
باقي دول العالم	٥٢,٥	٥٧	(٧,٩)٪
الإستهلاك العالمي	٥٦٦,٥	٥٦٨,٢	(٠,٣)٪

المصدر: CRU

- ارتفعت عروض أسعار الخامات خلال عام ٢٠١٧ بنسب تراوحت بين ٢٢٪-٣٣٪ لمتوسط العام على أساس سنوي.
- ارتفعت عروض أسعار التصدير العالمية خلال عام ٢٠١٧ بنسب تراوحت بين ٢٧٪ و ٤٢٪ من الدول الرئيسية المصدرة لحديد التسليح نتيجة ارتفاع أسعار الخامات عالمياً.

السوق المحلي:

- على الرغم من معدلات التضخم في أعقاب تحرير سعر الصرف وأثر ذلك على القوة الشرائية للمستهلك النهائي، فقد استطاع السوق المحلي تحقيق معدلات إستهلاك بلغت حوالي ٦ مليون طن عام ٢٠١٧.
- بلغت واردات حديد التسليح ٣٩٢ ألف طن عام ٢٠١٧، وذلك طبقاً لإحصائيات الهيئة العامة للرقابة على الصادرات والواردات.

ثانياً: الصلب المسطح

السوق العالمي:

حافظ الإستهلاك العالمي على نفس مستويات العام الماضي حيث بلغت أعلى نسبة ارتفاع في الدول الآسيوية بنسبة ٧,٥% تليها باقي دول العالم بنسبة ٦,٨% ثم دول الإتحاد السوفيتي السابق بنسبة ٥,٩% وأمريكا الشمالية بنسبة ٣,٧% بينما انخفض الإستهلاك في الصين بنسبة ١٢,٤%.

الإجراءات التي قامت بها الحكومة الصينية في إغلاق المصانع الملوثة للبيئة أثرت في المقام الأول على الإنتاج في الصين حيث أدت الى الحد من توافر اللقائف المدرفلة على الساخن للسوق المحلي التي تعتبر مواد وسيطة لعدد كبير من المنتجات النهائية.

الإستهلاك العالمي لمسطحات الصلب (بالمليون طن)

المنطقة	٢٠١٧	٢٠١٦	نسبة التغير
امريكا الشمالية	٦٧,٧	٦٥,٣	٣,٧%
أوروبا	٨٦,٣	٨٥,٥	١%
الصين	١٠٥,٧	١٢٠,٦	(١٢,٤)%
اجمالي آسيا (بدون الصين)	١٤٥,٥	١٣٥,٣	٧,٥%
دول الإتحاد السوفيتي السابق	١٩,٦	١٨,٥	٥,٩%
باقي دول العالم	٣٤,٤	٣٢,٢	٦,٨%
الإستهلاك العالمي	٤٥٩,٢	٤٥٧,٤	٠,٤%

المصدر: CRU

ارتفعت عروض أسعار التصدير العالمية هذا العام مقارنة بالعام الماضي بنسب تراوحت بين ٢٥% الى ٣٥%، وذلك نتيجة ارتفاع أسعار فحم الكوك وخام الحديد.

السوق المحلي:

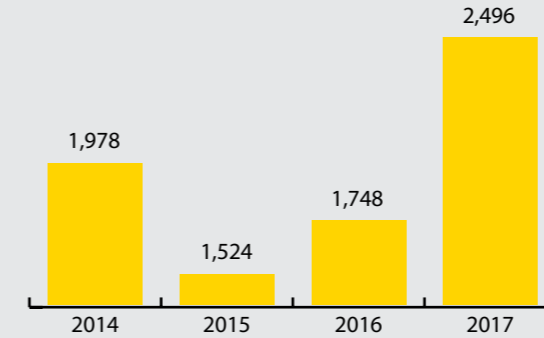
بلغ الإستهلاك المحلي من الصلب المسطح حوالي ١,٠ مليون طن عام ٢٠١٧ مقارنة بنحو ١,١٣ مليون طن العام الماضي. انخفضت كمية الواردات بنسبة ١٤% لتصل إلى ٥٢٨ ألف طن هذا العام مقارنة بـ ٦١٥ ألف طن العام الماضي، وذلك لارتفاع تكلفة الاستيراد بعد قرار تحرير سعر الصرف.



نشاط الشركة خلال عام ٢٠١٧

الإنتاج

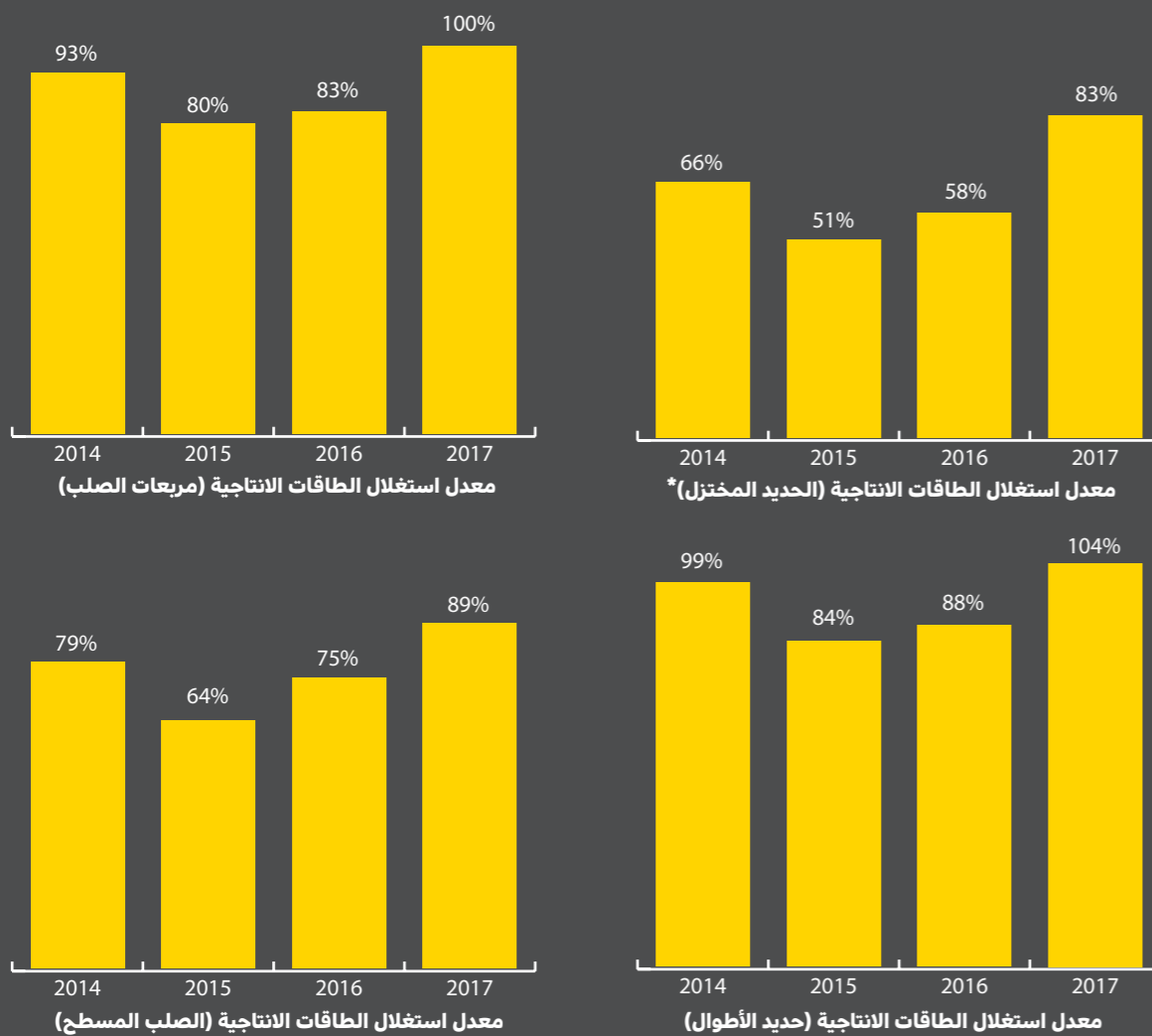
أولاً: إنتاج الحديد المختزل



إنتاج الحديد المختزل بالألف طن خلال الفترة من ٢٠١٤ إلى ٢٠١٧

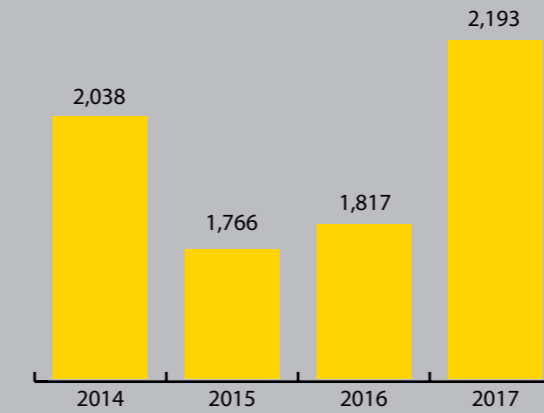
- في ظل التطور الملحوظ الذي شهدته مصر في مجال الطاقة واستكشافات الغاز الطبيعي، فقد تم توفير ٩٨,٧٪ من الكميات التعاقدية للشركة من الغاز الطبيعي خلال عام ٢٠١٧. وقد ساهم انتظام امدادات الغاز الطبيعي؛ في زيادة إنتاج الشركة من الحديد المختزل في عام ٢٠١٧ إلى حوالي ٢,٥ مليون طن مقارنة بإنتاج بلغ ١,٧ مليون طن في عام ٢٠١٦ بنسبة زيادة حوالي ٤٣٪.
- ويرجع انخفاض إنتاج الحديد المختزل في عام ٢٠١٥ إلى عدم انتظام امدادات الغاز الطبيعي؛ مما انعكس بصورة واضحة على إنتاج الشركة من الصلب في هذا العام.

زيادة واضحة في معدل إستغلال الطاقات الإنتاجية خلال عام ٢٠١٧ مقارنة بالأعوام السابقة



* يتوقف إستغلال الطاقة الإنتاجية من مصانع الحديد المختزل على الكميات المتاحة من الغاز الطبيعي

ثانياً: إنتاج مربعات الصلب

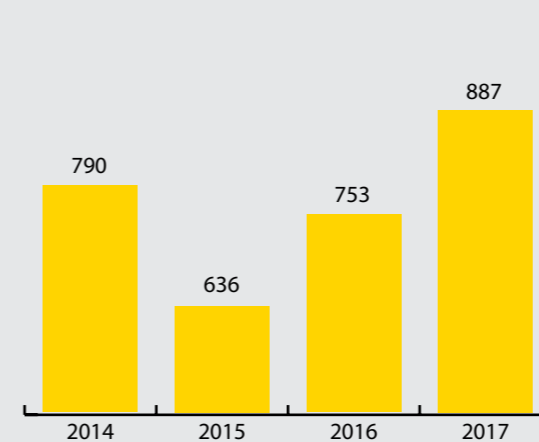


إنتاج مربعات الصلب بالألف طن خلال الفترة من ٢٠١٤ إلى ٢٠١٧

- ارتفع إنتاج مربعات الصلب من حوالي ١,٨ مليون طن عام ٢٠١٦ إلى حوالي ٢,٢ مليون طن في عام ٢٠١٧ بنسبة زيادة حوالي ٢١٪.

رابعاً: إنتاج مسطحات الصلب

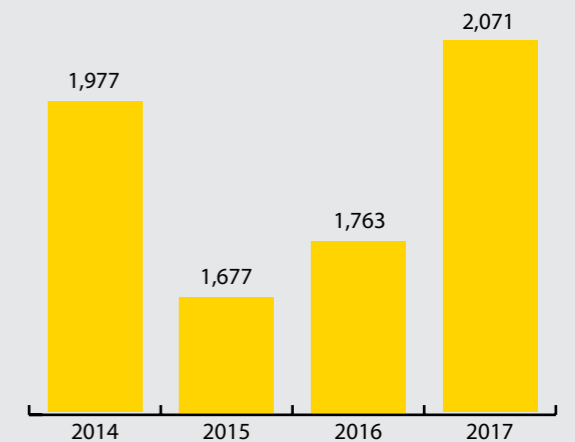
ارتفع إنتاج مسطحات الصلب من حوالي ٧٥٣ ألف طن عام ٢٠١٦ إلى ٨٨٧ ألف طن عام ٢٠١٧ بنسبة زيادة ١٨٪.



إنتاج مسطحات الصلب بالألف طن خلال الفترة من ٢٠١٤ إلى ٢٠١٧

ثالثاً: إنتاج الأطوال

ارتفع إنتاج الأطوال من حوالي ١,٨ مليون طن عام ٢٠١٦ إلى حوالي ٢,١ مليون طن في عام ٢٠١٧ بنسبة زيادة ١٨٪.



إنتاج الأطوال بالألف طن خلال الفترة من ٢٠١٤ إلى ٢٠١٧

المبيعات

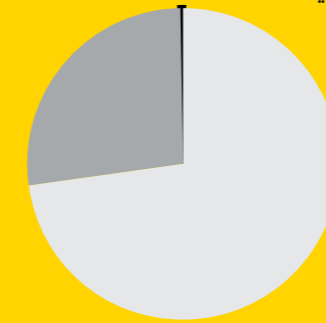
تلتزم الشركة بسياسة بيعية واضحة وشفافة تركز على تحديد أسعار بيع المنتجات بصفة دورية والاعلان عنها بالصحف، حيث تتحدد الأسعار وفقاً لآليات السوق. وبالتالي يتوقف تحديد أسعار منتجات الحديد والصلب على عدة محددات؛ أهمها:

- الأسعار العالمية لمدخلات الانتاج الرئيسية من الخردة ومكورات الحديد.
- الأسعار العالمية لمبيعات الصلب.
- تطورات أسعار صرف العملات الأجنبية.
- حجم الطلب والذي يرتبط بحجم القوى الشرائية ونشاط قطاع المقاولات.
- كمية المعروض من حديد التسليح والصلب المسطح.

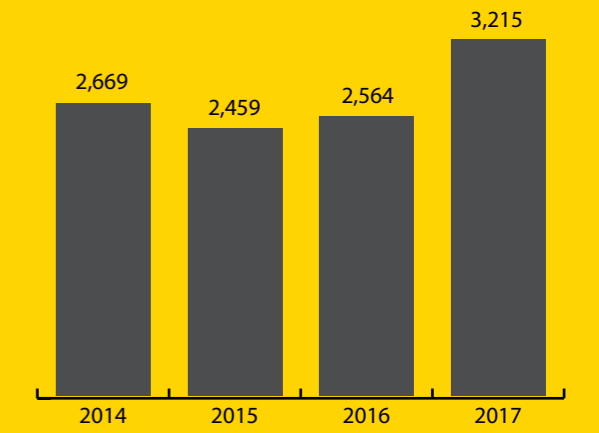
أولاً: كمية المبيعات

بلغ إجمالي كمية المبيعات خلال عام ٢٠١٧ حوالي ٣,٢ مليون طن مقارنة بحوالي ٢,٦ مليون طن في عام ٢٠١٦ بنسبة زيادة بلغت ٢٥٪.

تمثل مبيعات الأطوال حوالي ٧٢,٩٪ من إجمالي كمية المبيعات في عام ٢٠١٧، في حين تمثل مبيعات مسطحات الصلب حوالي ٢٧٪.



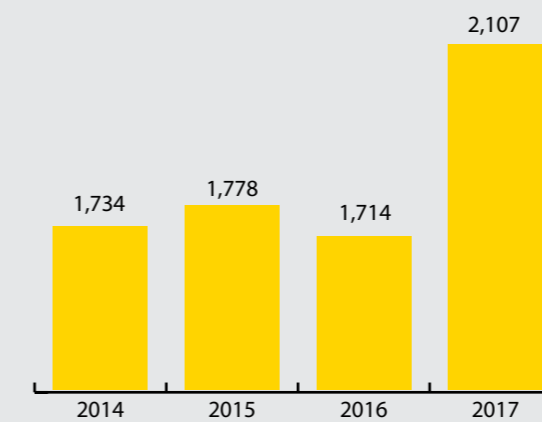
التوزيع النسبي للمبيعات عام ٢٠١٧ وفقاً للمنتجات



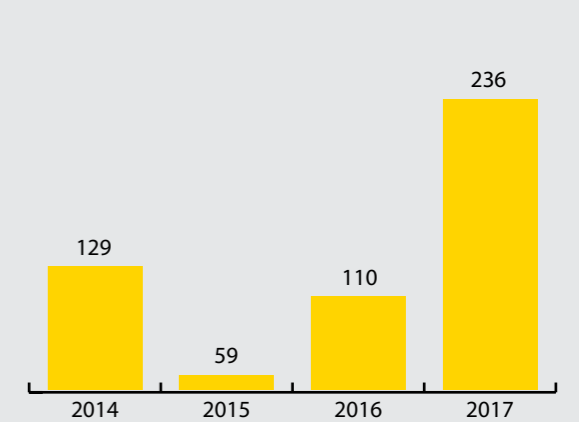
إجمالي كمية المبيعات بالألف طن خلال الفترة من ٢٠١٤ إلى ٢٠١٧

(١) مبيعات الأطوال

- ٩٠٪ من مبيعات الأطوال للسوق المحلي، و ١٠٪ للصادرات
- أكثر من ٢,١ مليون طن مبيعات محلية للأطوال في عام ٢٠١٧ مقارنة بحوالي ١,٧ مليون طن عام ٢٠١٦ بنسبة زيادة بلغت ٢٣٪.
- ٢٣٦ ألف طن صادرات الأطوال في عام ٢٠١٧ مقارنة بحوالي ١١٠ ألف طن عام ٢٠١٦ بنسبة زيادة ١١٤٪.



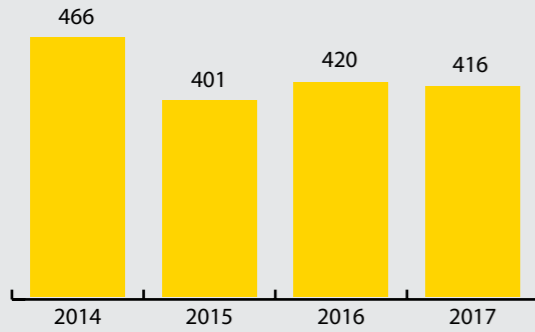
المبيعات المحلية للأطوال بالألف طن خلال الفترة من ٢٠١٤ إلى ٢٠١٧



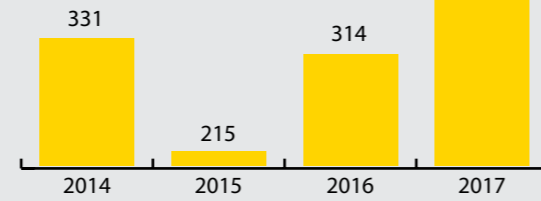
صادرات الأطوال بالألف طن خلال الفترة من ٢٠١٤ إلى ٢٠١٧

(٢) مبيعات مسطحات الصلب

- ٥٢٪ من مبيعات مسطحات الصلب للتصدير، والسوق المحلي حوالي ٤٨٪.
- ارتفعت مبيعات صادرات مسطحات الصلب من حوالي ٣١٤ ألف طن عام ٢٠١٦ إلى ٤٥٠ ألف طن عام ٢٠١٧ بنسبة زيادة ٤٣٪.
- بلغت مبيعات مسطحات الصلب في السوق المحلي عام ٢٠١٧ حوالي ٤١٦ ألف طن مقارنة بحوالي ٤٢٠ ألف طن عام ٢٠١٦ بنسبة انخفاض أقل من ١٪.



المبيعات المحلية للمسطحات بالألف طن خلال الفترة من ٢٠١٤ إلى ٢٠١٧



صادرات المسطحات بالألف طن خلال الفترة من ٢٠١٤ إلى ٢٠١٧



إجمالي كمية المبيعات في عام ٢٠١٧ مقارنة بعام ٢٠١٦

بالآلاف طن

البيان	٢٠١٧	٢٠١٦	نسبة التغير
المبيعات المحلية:			
الأطوال	٢١٠٧,٤	١٧١٣,٩	٪٢٣
مسطحات الصلب	٤١٦,٥	٤١٩,٩	(٪٠,٨١)
مربعات الصلب	٤,٤	٦,٢	(٪٢٩)
الإجمالي	٢٥٢٨/٣	٢١٤٠/٠	٪١٨
الصادرات :			
الأطوال	٢٣٦,١	١١٠,١	٪١١٤
مسطحات الصلب	٤٥٠,٣	٣١٤,٠	٪٤٣
الإجمالي	٦٨٦/٤	٤٢٤/١	٪٦٢
إجمالي كمية المبيعات	٣٢١٤/٦	٢٥٦٤/١	٪٢٥

ثانياً: قيمة المبيعات

ارتفعت قيمة المبيعات خلال عام ٢٠١٧ إلى حوالي ٣٠/٣ مليار جنيه مقارنة بحوالي ١٣/٥ مليار جنيه في عام ٢٠١٦ بنسبة زيادة قدرها ١٢٤٪، وهو الأمر الذي يرجع إلى زيادة معدلات إنتاج الشركة، وارتفاع كمية المبيعات بنسبة ٢٥٪، بالتزامن مع ارتفاع متوسط الأسعار نتيجة تحرير سعر الصرف.

إجمالي قيمة المبيعات في عام ٢٠١٧ مقارنة بعام ٢٠١٦

القيمة بالمليون جنيه

البيان	٢٠١٧	٢٠١٦	نسبة التغير
المبيعات المحلية			
الأطوال	١٩٥٩٨,٠	٩٢٣٣,٥	٪١١٢
مسطحات الصلب	٤٣١٧,٨	٢١٩١,٨	٪٩٧
مربعات الصلب	٣٢,١	٢٠,٩	٪٥٤
مبيعات عرضية	١٣٩,٢	٧٣,٠	٪٩١
صافي المبيعات المحلية	٢٤٠٨٧/١	١١٥١٩/٢	٪١٠٩
الصادرات بالمليون دولار:			
الأطوال	١١٣,٠	٤٥,٦	٪١٤٨
مسطحات الصلب	٢٣٨,٠	١٢٦,٦	٪٨٨
صافي الصادرات	٣٥١,٠	١٧٢/٢	٪١٠٤
صافي قيمة المبيعات	٣٠٣٠٠,٤	١٣٥١١/٤	٪١٢٤

تدبير الاحتياجات

تأثرت أنشطة تدبير الإحتياجات خلال عام ٢٠١٧ بتداعيات تحرير سوق النقد الأجنبي في نهاية عام ٢٠١٦ على نحو اقتضى متابعة دقيقة لتوقعات الشراء، واستمرار المقارنة بين أسعار المواد الخام وقطع الغيار المستوردة ونظائرها في السوق المحلية.

أولاً: الإحتياجات الخارجية

- ساهم توافر الغاز الطبيعي وإتاحة ٩٨,٧٪ من الكمية التعاقدية للشركة من الغاز الطبيعي خلال عام ٢٠١٧ في زيادة كميات مكورات خام الحديد المستوردة إلى حوالي ٤,١ مليون طن.
- شهدت متوسطات أسعار خامات ومستهلكات إنتاج الحديد المستوردة ارتفاعاً ملحوظاً خلال عام ٢٠١٧ مقارنة بعام ٢٠١٦، على النحو التالي:
 - ٣٦٪ زيادة في أسعار مكورات الحديد.
 - ٥٢٪ زيادة في النولون لطن مكورات الحديد.
 - ٢٢٪ زيادة في أسعار الخردة المستوردة.
 - ٢٧٪ زيادة في أسعار الحراريات.
 - ١٥٪ زيادة في أسعار أقطاب الجرافيت.

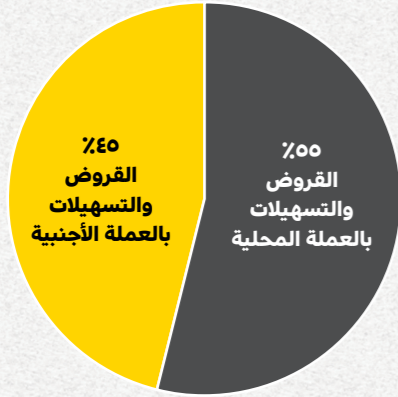
ثانياً: الإحتياجات المحلية

- ارتفعت أسعار شراء الخردة المحلية بنسبة ٩٩٪.
- ارتفع متوسط تكلفة الغاز الطبيعي (مقوماً بالعملة المحلية) من ٢,١٥ جنيه / متر مكعب عام ٢٠١٦ إلى ٤,٥٠ جنيه / متر مكعب عام ٢٠١٧ بنسبة زيادة ١٠٩٪ نتيجة تحرير أسعار الصرف، حيث ظل سعر الغاز الطبيعي ثابتاً عند ٧ دولار للمليون وحدة حرارية بريطانية.
- ارتفع سعر الكهرباء خلال النصف الثاني من عام ٢٠١٧ بنسبة ٤٥٪؛ ليصبح ٠,٧٤ جنيه/ك. و. س، وبالتالي ارتفع متوسط سعر الكهرباء من ٠,٤٧ جنيه / ك. و. س عام ٢٠١٦ إلى ٠,٦٣ جنيه / ك. و. س عام ٢٠١٧.
- ارتفع الطلب على خام الحجر الجيري بنسبة ٥٠٪ وفحم الانتراسيت بنسبة ٣٣٪.

وعلى ضوء ذلك، وفي ظل تحرير سعر صرف الجنيه المصري أمام العملات الأجنبية، وارتفاع أسعار المواد الخام، وزيادة تكلفة الغاز الطبيعي والكهرباء، فقد ارتفعت تكلفة المبيعات للطن بصفة عامة ارتفاعاً ملحوظاً في عام ٢٠١٧، وبنسبة زيادة قدرها ٨٠٪ عن عام ٢٠١٦.

ومن ناحية أخرى، تتوزع إجمالى أرصدة القروض والتسهيلات الإئتمانية المستخدمة عام ٢٠١٧، وفقاً لعملة الاقتراض، على النحو التالي:

- القروض والتسهيلات الإئتمانية بالعملة المحلية: مبلغ حوالي ٦,٠ مليار جنيه مصري، بنسبة ٥٥٪. وتجدر الإشارة إلى أن مبلغ استخدام المديونية بالجنيه المصري ارتفعت من مبلغ قدره حوالي ٥,١ مليار جنيه عام ٢٠١٦ إلى ما يقرب من ٦,٠ مليار جنيه مصري عام ٢٠١٧ بزيادة قدرها مبلغ ٩٦٩ مليون جنيه مصري، بنسبة ١٩٪.
- القروض والتسهيلات الإئتمانية بالعملة الأجنبية: (مبلغ ٢٨٢ مليون دولار أمريكي) المعادل لمبلغ قدره حوالي ٥,٠ مليار جنيه مصري، بنسبة ٤٥٪. وتجدر الإشارة إلى أن مبلغ استخدام المديونية الدولارية انخفض من ٣٨٢ مليون دولار أمريكي عام ٢٠١٦ إلى ٢٨٢ مليون دولار أمريكي عام ٢٠١٧، ويانخفاض قدره ١٠٠ مليون دولار أمريكي، بنسبة ٢٦٪.



ثانياً: متوسطات أسعار الفائدة

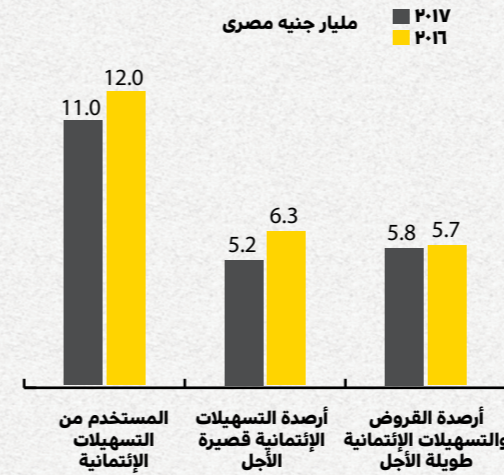
- المتوسط المرجح لسعر اقتراض الشركة: (٢١,٠٤٪ للجنيه المصري، و٤,٩٣٪ للدولار الأمريكي).
- المتوسط المرجح لأسعار التسهيلات الإئتمانية قصيرة الأجل: (٢٠,٤٩٪ للجنيه المصري و٤,٧٧٪ للدولار الأمريكي).
- المتوسط المرجح لأسعار القروض والتسهيلات الإئتمانية طويلة الأجل: (٢١,٢٨٪ للجنيه المصري، و٥,٢٤٪ للدولار الأمريكي).



التمويل

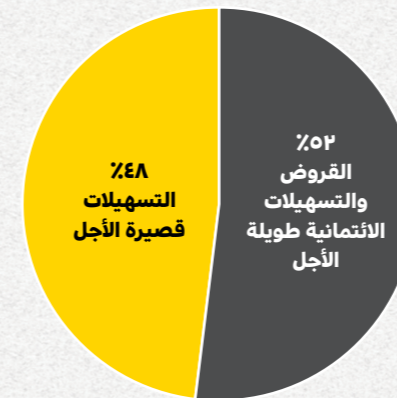
أولاً: أرصدة القروض والتسهيلات الإئتمانية المستخدمة

- بلغ إجمالى أرصدة القروض والتسهيلات الإئتمانية المستخدمة عام ٢٠١٧ المعادل لمبلغ قدره حوالي ١١ مليار جنيه مصري مقارنة بمبلغ قدره حوالي ١٢ مليار جنيه مصري عام ٢٠١٦؛ وبذلك تكون مبالغ الإستخدام قد انخفضت بمبلغ قدره حوالي ١ مليار جنيه مصري بنسبة ٨٪.
- بلغ صافى المديونية بعد خصم أرصدة النقدية مبلغ ٧,٨ مليار جنيه عام ٢٠١٧ مقارنة بمبلغ ٨,١ مليار جنيه عام ٢٠١٦.

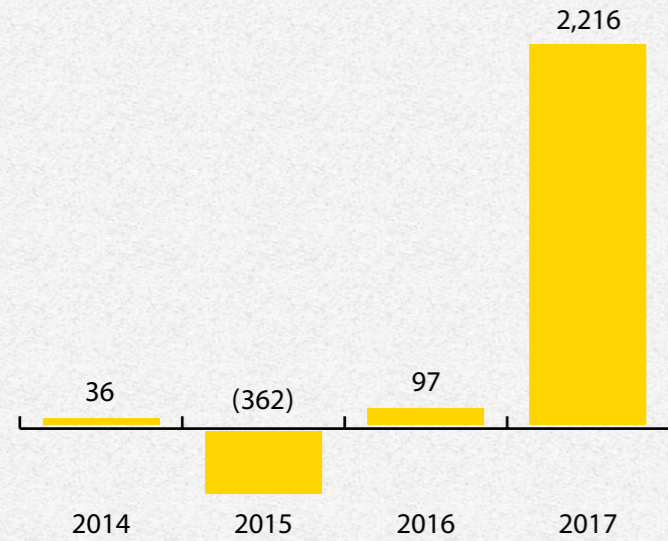


وتتوزع إجمالى أرصدة القروض والتسهيلات الإئتمانية المستخدمة عام ٢٠١٧، وفقاً لأجلها، على النحو التالي:

- ٥,٨ مليار جنيه مصري إجمالى أرصدة القروض والتسهيلات الإئتمانية طويلة الأجل، بنسبة ٥٢٪.
- ٥,٢ مليار جنيه مصري إجمالى أرصدة التسهيلات الإئتمانية قصيرة الأجل، بنسبة ٤٨٪.



ملخص نتائج أعمال الشركة المستقلة



تطور صافي أرباح (خسائر) الشركة بالمليون جنيه خلال الفترة من ٢٠١٤ إلى ٢٠١٧

- ٤/٥ مليار جنيه قيمة إجمالي الربح في عام ٢٠١٧ مقارنة بأرباح قدرها ٢/١ مليار جنيه عام ٢٠١٦، بزيادة قدرها ١١٦٪.
- ٢/٩ مليار جنيه قيمة الأرباح قبل الضرائب مقارنة بمبلغ ١٤٢ مليون جنيه عام ٢٠١٦.
- ٢/٢ مليار جنيه قيمة صافي الأرباح بعد الضرائب مقارنة بمبلغ ٩٧ مليون جنيه عام ٢٠١٦.
- ٧/٣٪ نسبة صافي الربح بعد الضرائب في عام ٢٠١٧ مقارنة بنسبة بلغت ٠,٧٪ في عام ٢٠١٦.

(القيمة بالمليون جنيه)

نسبة التغير	٢٠١٦	٢٠١٧	البيان
٪١٢٤	١٣٥١١,٤	٣٠٣٠٠,٤	صافي المبيعات
٪١٢٦	(١١٤٣٧,٤)	(٢٥٨١٥,٠)	تكلفة المبيعات
٪١١٦	٢٠٧٤/٠	٤٤٨٥/٤	مجمّل الربح
	٪١٥/٤	٪١٤/٨	نسبة مجمّل الربح
٪٤٩	(١٢٣,٢)	(١٨٤,١)	المصروفات البيعية
٪٧٢	(٣٤٣,٣)	(٥٨٩,٥)	المصروفات العمومية والادارية
٪٧٢	(٨٣٢,٥)	(١٤٣٠,٠)	المصروفات التمويلية
(٪١٨٤)	٣٣,٥	(٢٨,٣)	إيرادات / (مصروفات) أخرى
-	-	١٧,٣	إيرادات استثمارات في شركات تابعة
٪٦٩	٢٢٩,٧	٣٨٧,٢	إيرادات تمويلية
(٪١٢٣)	(٨٩٦,٠)	٢٠٢,٣	فروق أسعار الصرف
٪١٩١١	١٤٢/٢	٢٨٦٠/٣	إجمالي الأرباح / (الخسائر) قبل الضرائب
	٪١/١	٪٩/٤	نسبة إجمالي الأرباح / (الخسائر) قبل الضرائب
-	-	(١٠٢,٦)	الضريبة الدخيلة
٪١٠٩٦	(٤٥,٣)	(٥٤٢,٠)	الضريبة المؤجلة
٪٢١٨٧	٩٦/٩	٢٢١٥/٧	صافي الأرباح / (الخسائر) بعد الضرائب
	٪٠/٧	٪٧/٣	نسبة صافي الأرباح / (الخسائر) بعد الضرائب



قائمة التدفقات النقدية

(القيمة بالمليون جنيه)

٢٠١٦	٢٠١٧	
١٤٢/٢	٢٨٦٠/٣	صافي أرباح / (خسائر) الفترة قبل الضرائب
٩٦٧,٧	٥٦٧,٣	صافي النقدية (المستخدمة في) المتاحة من أنشطة التشغيل
(١٣٢,٩)	(٢٠٨,٢)	صافي النقدية (المستخدمة في) أنشطة الاستثمار
٣٠٤٢,٥	(٣٩٧,٧)	صافي النقدية (المستخدمة في) المتاحة من أنشطة التمويل
٣٨٧٧,٣	(٣٨,٦)	صافي التغير في النقدية وما في حكمها خلال الفترة
(٢٩١٩,٥)	-	فروق تحرير سعر الصرف والمدرجة بقائمة الدخل الشامل
١١٣٩,٤	٢٠٩٧,٢	النقدية وما في حكمها في أول الفترة
٢٠٩٧/٢	٢٠٥٨/٦	النقدية وما في حكمها في آخر الفترة
		ويتمثل رصيد النقدية وما في حكمها فيما يلي:
٠,٦	٠,٩	النقدية بالصندوق
٣٣٠٤,٦	٢٩١٥,٧	بنوك عملة محلية
٥٤٩,٩	٢٧٦,٢	بنوك عملة اجنبية
(٥٨,٢)	(٠,٧)	رصيد البنوك سحب على المكشوف
(١٦٩٩,١)	(١١٣٣,٣)	ودائع مجمدة وحسابات جارية مجمدة
٢٠٩٧/٢	٢٠٥٨/٦	صافي النقدية وما في حكمها في اخر العام لاغراض قائمة التدفقات النقدية

المعاملات مع الأطراف ذات العلاقة

تتعامل شركة العز الدخيلة للصلب - الإسكندرية مع عديد من الشركات والجهات التي تساهم في رأسمالها أو الشركات التي تساهم فيها شركة العز الدخيلة ولها سيطرة مباشرة أو غير مباشرة عليها، وتتمثل أهم تلك المعاملات فيما يلي:

أولاً: معاملات مع شركات تساهم الشركة في رأس مالها

(١) **المعاملات مع شركة كونتراسيتيل**، والتي تملك شركة العز الدخيلة للصلب فيها حصة تبلغ ٩٠٪ من رأسمالها؛ حيث قامت تلك الشركة بما يلي:

• شراء منتجات شركة العز الدخيلة للصلب من المنتجات العرضية والمخلفات الصناعية طبقاً لشروط التعاقد، وتفصيلها كالتالي:

- منتجات عرضية مثل قشور الحديد وأكاسيد الحديد وخبث الحديد.
- تأجير شقة بمدينة السادس من أكتوبر بمحافظة الجيزة.
- تأجير أرض مصنع تدوير الخبث.

• قامت شركة كونتراسيتيل بما يلي:

- توريد سولار وبنزين للشركة طبقاً لأسعار شركة موبيل.
- تأجير إحدى الورش المملوكة لها وبعض الأوناش والمعدات للشركة.
- تأجير مطعم رست الميناء المملوك لها للشركة.
- توريد معدن مستخلص من الخبث وخبث متدرج.

(٢) **المعاملات مع شركة مصر لصناعة المواسير والمسبوكات** والتي تساهم فيها شركة العز الدخيلة للصلب بطريقة غير مباشرة عن طريق تملك شركة كونتراسيتيل بحصة حاکمة في هذه الشركة، وقد قامت الشركة بتوريد بالونات خشب طبقاً لأسعار السوق.

(٣) **المعاملات مع شركة العز لصناعة الصلب المسطح**

- بلغت مبيعات شركة العز لصناعة الصلب المسطح لشركة العز للدخيلة حوالي ٢٨٨,٩ ألف طن حديد تسليح.
- بلغت مبيعات شركة العز الدخيلة لشركة العز لصناعة الصلب المسطح ٤٥٨ طن سلك رباط.
- استعارة شركة العز الدخيلة من شركة العز لصناعة الصلب المسطح حديد مختزل وقطع غيار وحراريات متنوعة وفيرومنجيز.
- استعارة شركة العز لصناعة الصلب المسطح من شركة العز الدخيلة سيليكون منجنيز وحراريات وقطع غيار.

ثانياً: معاملات مع جهات أخرى تساهم في رأس مال الشركة

(١) **المعاملات مع مجموعة شركات عز**

• قامت مجموعة شركات عز بشراء حديد تسليح طبقاً للأسعار المعتمدة للعملاء.

(٢) **المعاملات مع شركة مصر للتأمين** المساهم في رأسمال الشركة، وتمثل التأمين على أصول وممتلكات الشركة طبقاً للقواعد والنظم التأمينية المطبقة بشركة مصر للتأمين. وقد بلغت قيمة الوثائق المدفوعة ٢٨,٢ مليون جنيه حتى ٢٠١٧/٨٢/٣١.

(٣) **المعاملات مع صندوق التأمين للعاملين بقطاع الأعمال العام والخاص**، والذي يمتلك حصة في رأسمال الشركة. وقد سددت الشركة في هذا الصندوق ٤٣,٦ مليون جنيه خلال عام ٢٠١٧.

(٤) **المعاملات مع صندوق التأمين الخاص لموظفي الشركة**، تسدد فيه الشركة ١٨,٢٥٪ من أجر الاشتراك، والذي بلغ قيمته ١٦,٨ مليون جنيه خلال عام ٢٠١٧.

وقد تم تكليف أحد المستشارين الماليين المستقلين المقيدین بهيئة الرقابة المالية؛ لمراجعة المعاملات مع الأطراف ذات العلاقة، حيث أكد أن المعاملات التي أبرمتها الشركة مع هذه الأطراف قد تمت بصورة سليمة وبالمعايير العادلة ودون منح أية مزايا تفضيلية لأي من أطرافها.



الكفاءة والتطوير التكنولوجي

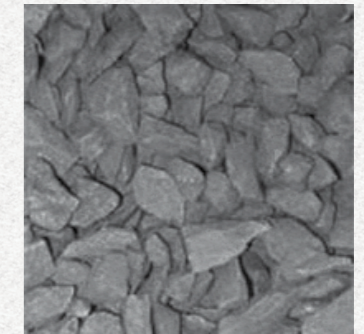
إيماناً من الشركة بأهمية الحفاظ على ريادتها في صناعة الحديد والصلب، فقد كان الاهتمام بتعزيز ورفع الكفاءة والتطوير التكنولوجي، وذلك على النحو التالي:

أولاً: مصانع الاختزال المباشر

ضمان التشغيل الكامل لمصانع الاختزال المباشر دون توقف. فنظراً لنقص المعروض في الأسواق من خام مكورات الحديد ذات الجودة العالية، والذي كان من شأنه أن يتسبب في توقف مصانع الاختزال المباشر لمدة تتجاوز ٤٠ يوماً، فقد تم تغطية العجز في مكورات الحديد عن طريق استخدام كتل خام الحديد (Lump-Ore) ذات الجودة المحدودة بنجاح وذلك على الرغم من أنه يصعب التعامل معها من حيث ظروف التشغيل وإمكانية تحقيق مستوى الجودة المطلوب.



مكورات أكسيد الحديد



كتل خام الحديد

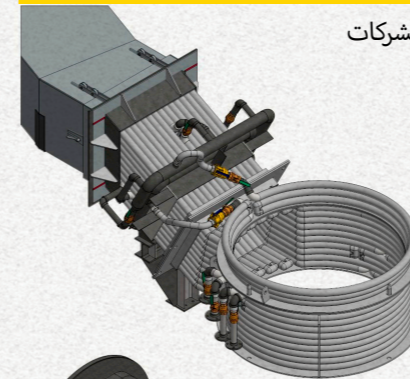
ثانياً: مصنع صلب الأطوال

تحقيق رقم قياسي غير مسبوق جديد للإنتاج السنوي لمربعات الصلب بلغ حوالي ٢١٩٣,١ ألف طن مقارنة بالرقم السابق تحقيقه في ٢٠١٣ والذي بلغ ٢١٣٤,٢ ألف طن.

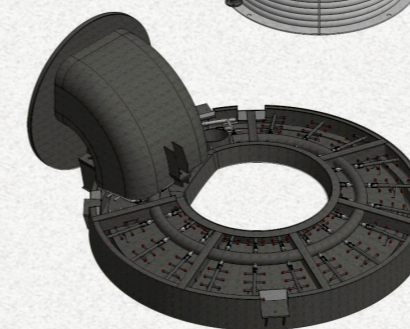
تحقيق أعلى رقم قياسي للإنتاجية الشهرية بلغ ١٩٤,٣ ألف طن في شهر مارس ٢٠١٧ مقارنة بالرقم السابق تحقيقه في يناير ٢٠١٣ والذي بلغ ١٨٩,٣ ألف طن.

الاستمرار في تطوير معدات مصنع الصلب بالجهود الذاتية للعاملين بالشركة ودون الاستعانة بشركات أجنبية، حيث تم:

تصنيع وتركيب أسقف جديدة لأفران البوتقة بتصميم جديد ومُعدّل؛ لتحقيق أعلى كفاءة لمنظومة سحب الأتربة من الأفران ومنع تسرب أي أدخنة أو أتربة لمحيط العمل، وذلك حرصاً على صحة وسلامة العاملين بالمصنع.



عمل تصميم لتطوير نظم التبريد بسقف فرن الصهر بمصنع الصلب والكوع الخاص بنظام معالجة الأدخنة وتحويلها من نظام تبريد المواسير إلى نظام تبريد الرشاشات باستخدام نفس كمية المياه الحالية، بالإضافة إلى تصميم نظام جديد لرجوع مياه التبريد لتناسب التصميم الجديد للسقف وذلك لزيادة معدلات الأمان وتسهيل عمليات الصيانة وتقليل وقت الإصلاح بالإضافة إلى سهولة التصنيع وتقليل تكلفته.



استكمال عملية تطوير منظومة التحكم Level II على مستوى أفران البوتقة ومكينات الصب المستمر من أجل توفير بيانات دقيقة وفعالة عن كافة مراحل العملية الإنتاجية.

تنفيذ المرحلة الأولى من مشروع تحديث نظم التحكم في جميع معدات مصنع الصلب من منظومة PLC SIEMENS-S5 إلى منظومة PLC SIEMENS-S7، وتشمل مكينات الصب المستمر ومكينات تبطين الأفران وكذلك مكينات حقن الكربون بالأفران.

تركيب منظومة ميزان الكتروني لعربات نقل كتل مربعات الصلب (Billet Transfer Cars) من مصنع الصلب إلى مصانع الدرفلة؛ بما يساهم في رفع كفاءة التحكم ودقة حساب عائد الإنتاج للمصنع (Production Yield).

ثالثاً: مصانع درفلة الأطوال

الانتهاء من جميع الأعمال التحضيرية الإنشائية والميكانيكية والكهربائية الخاصة بمشروع إحلال وتجديد صندوق المعالجة الحرارية (تكنولوجيا التبريد السريع) للمنتج النهائي بمصنع الأسياخ رقم ٢ بهدف خفض تكلفة الإنتاج نتيجة لخفض كمية الإضافات الكيميائية المستخدمة في أفران القوس الكهربائي.

تحقيق رقم إنتاج سنوي قياسي جديد لمصنع درفلة الأسياخ رقم (٢) بلغ ٤٤٠,٤ ألف طن مقارنة بالرقم السابق تحقيقه في عام ٢٠١٦ والذي بلغ ٤٢٦,٢ ألف طن.

تحقيق رقم إنتاج سنوي قياسي جديد لإجمالي إنتاج مصانع الدرفلة بلغ ٢٠٧١,٢ ألف طن مقارنة بالرقم السابق تحقيقه في عام ٢٠١٣ والذي بلغ ٢٠٣٦,٧ ألف طن.

رابعاً: مصنع مسطحات الصلب

تنفيذ مشروع تطوير نظم التحكم والتشغيل بمصنع صب ودرفلة المسطحات بنجاح وفي حدود المخطط الزمني والميزانية المقررة، وذلك بهدف ضمان استمرارية تشغيل المصنع بعد تقادم أجهزة ومعدات التحكم والتشغيل. بالإضافة إلى ذلك، تم تحقيق النتائج الآتية بعد تنفيذ المشروع:

- بدء الإنتاج التجاري لسُمك ١,٠ مم ونجاح تجارب إنتاج سُمك أقل (٠,٨ مم، ٠,٩ مم).
- تحسن في دقة التحكم في مقاسات واستواء سطح المنتج النهائي.
- رفع السرعة القصوى للصب المستمر من ٦ إلى ٦,٥ متر/دقيقة.
- زيادة معدل تغيير العرض أثناء الصب مما حسن عائد الجودة بمقدار حوالي ٠,٦٪ بالإضافة إلي زيادة المرونة في تخطيط الإنتاج.
- إنتاج مقاسات وأنواع صلب جديدة مما يزيد من فرص المبيعات.

تحقيق رقم إنتاج جديد بخط الشق الطولي (Slitting Line) بلغ ١٩٩,٩ ألف طن مقارنة بالرقم السابق تحقيقه في ٢٠١٣ والذي بلغ ١٣٩,٤ ألف طن.

تحقيق رقم إنتاج جديد بمصنع الاستبدال (Skin Pass) بلغ ٧٣٦,٢ ألف طن مقارنة بالرقم السابق تحقيقه في ٢٠١٣ والذي بلغ ٦٩٥,٨ ألف طن.

خامساً: الجودة

استحداث رتب صلب جديدة (Steel Grades)، وإجراء بعض التعديلات على رتب الصلب الحالية؛ لكي تتوافق مع طلبات العملاء؛ مما أدى إلى تحقيق أعلى معدل تصدير للفائف الأطوال خلال العشر سنوات الأخيرة بإجمالي كمية ٢٣٦,١ ألف طن والدخول في أسواق جديدة (تابلاند، فيتنام، الولايات المتحدة، كولومبيا).

تطوير إنتاج أنواع جديدة من سبائك الصلب بعد تحديث مصنع المسطحات مثل: الحديد السيليكوني، ورتب عالية الصلابة لمواسير البترول، وأيضا أنواع مختلفة من الصلب المخصوص الذي يستخدم في الصناعات الغذائية لصناعة السيارات.

نظم المعلومات

تقوم إدارة تكنولوجيا المعلومات بتطوير وتحديث الأنظمة ورفع كفاءة العاملين لمواكبة المستجدات العالمية، واستخدام تكنولوجيا المعلومات لدعم اتخاذ القرار بالشركة. ولذلك قامت إدارة تكنولوجيا المعلومات بما يلي:

ORACLE®

أولاً: نظام تخطيط موارد المؤسسة (الأوراكل) ERP System Oracle

- الانتهاء من المرحلة الثانية لتشغيل أنظمة المالية والمخازن وتجهيز بيئة عمل المشتريات.
- عمل برامج ونظم ربط اوتوماتيكية بين نظام AS400 ونظام أوراكل، وتقديم الدعم الفني والتدريب المناسبين لجميع كوادر الشركة.

ثانياً: البنية التحتية المعلوماتية وأنظمة دعم المستخدمين

- توريد وتجهيز البنية التحتية لتشغيل الطوارئ لبيئات عمل نظام تخطيط موارد المؤسسة (الأوراكل).
- الانتهاء من المرحلة الخامسة من خطة تطوير البنية التحتية المعلوماتية بالشركة بما تحتويه من تطوير الشبكات بنسبة ٩٠٪.
- تطوير شبكات المعلومات في الاختزال المباشر، وربط شبكة (المراقبة والتحكم المستوى ٢) داخل مصنع المسطحات بالشبكة الرئيسية والدعم الفني.
- التوسع في الاتصال بالشبكة الرئيسية والتغطية اللاسلكية، وإنشاء أنظمة جديدة للمراقبة بالكاميرات، وعمل حماية كهربية لانقطاع التيار في كل المباني الرئيسية بالشركة.
- تنمية وتطوير الربط مع تطبيقات أنظمة التحكم بمصانع الشركة مثل انشاء بيئة عمل افتراضية لتشغيل بعض تطبيقات أنظمة التحكم بمصانع (الصلب والمسطحات والإختزال).
- تطوير نظام جديد لموازن الصلب واستبدال النظام القديم من خلال كوادر الشركة.
- تطبيق نظام «SCM» مما يتيح تطبيق التحديثات لجميع أجهزة الشركة في آن واحد، دون الحاجة الى سحب الأجهزة أو تعطيل العملية الإنتاجية.

ثالثاً: برامج الحماية وخدمات الاتصال الآمن

- دعم نظام الأوراكل من خلال فصل بيئات العمل مع توفير الإتصال الآمن عن بعد لخبراء Oracle.
- عمل نظام حماية لموازن المواد الخام، وتركيب جهاز للكشف عن المواد المشعة.
- التصدي لهجوم متواصل من مصادر مجهولة Targeted Cyber Attack على الشركة للسنة الثالثة على التوالي.
- إضافة خدمة حماية للبريد الإلكتروني في الحوسبة السحابية Cloud Computing.
- تحديث بعض أجهزة الحماية بتكنولوجيا الجيل التالي Next Generation وترقية خدمات الحماية، مثل الشهادات الرقمية Digital Certificates وإيضاً قواعد بيانات الحماية ومنصات التشغيل.

البيئة ونظم إدارة الجودة والسلامة المهنية

- الحصول على الموافقة البيئية (الترخيص) بشأن الصرف على البحر، وذلك بعد تقديم الدراسة الفنية إلى جهاز شؤون البيئة الخاصة بدراسة التشتت وتأثير صرف الشركة على البيئة البحرية؛ بهدف توفيق الأوضاع مع متطلبات وتعديلات قانون البيئة رقم ٩٦٤ لعام ٢٠١٥.
- توسيع نطاق شهادة UK-CARES ليشمل الأسياخ من مقاسي ٢٢ و ٢٥ مم (طبقاً للمواصفة البريطانية) باستخدام صندوق المعالجة الحرارية (QTB) في مصنع الأسياخ رقم ١؛ بهدف خفض التكلفة. وكذلك ليشمل للفائف أقطار من ٨ إلى ١٢ مم في مصنع درفلة الأسلاك.
- نتيجة للمجهودات التي تمت خلال عام ٢٠١٧ في مجال الأمن الصناعي بواسطة قسم الأمن الصناعي وجميع العاملين بالشركة، فقد استمر انخفاض معدلات إجمالي الإصابات (الإصابات المسجلة وإصابات الإسعافات الأولية) هذا العام بنسبة ١٦٪ عن عام ٢٠١٦، مع عدم حدوث أية حوادث جسيمة خلال العام.
- الاشتراك بنجاح للسنة الرابعة على التوالي في فعاليات يوم السلامة العالمي التابع لمنظمة الصلب العالمية World Steel Association والذي ساهم بشكل حقيقي وفعال في تطوير وتحسين قدرة الشركة على تحديد ومعالجة مخاطر بيئة العمل الأكثر تسبباً في حدوث حالات الوفاة بصناعة الصلب عالمياً.



- إعداد وتصميم البرنامج الدراسي General Business Post Graduate Diploma بالشراكة مع جامعة ESLSA لعدد ٢٦ فرد من مجموعة عز الصناعية يشمل ١٤ فرد من قادة شركة العز الدخيلة.
- حصول بعض العاملين على شهادات مهنية متخصصة في القطاعات الفنية والإنتاجية، مثل شهادة "Certified Welding Inspector".
- حصول بعض العاملين في قطاعات الأعمال على شهادة "Certified Management Accountant" التدريب الصيفي
- تدريب أكثر من ٣٢٥ طالباً جامعياً من طلبة الكليات العملية والنظرية وذلك في إطار الخدمة المجتمعية والمساهمة في تأهيلهم لسوق العمل.
- تدريب أوائل المدارس الثانوية الصناعية الفنية بالإسكندرية؛ بهدف رفع كفاءة طلبة الدبلومات الفنية ووضعهم في قاعدة بيانات الشركة ليتم الاستفادة منهم في حالة التعيينات الجديدة للفنيين لاحقاً.

ثالثاً: خدمات الرعاية الصحية والخدمات العامة

- **الرعاية الصحية:**
- زيادة نسبة مساهمة الشركة في العلاج الاسرى للعاملين ٥٠٪، وادراج علاج الزوجة والابناء من ذوى الامراض المزمنة في منظومة العلاج الاسرى.
- تجهيزات غرفة الطوارئ من خلال الانتهاء من تجهيز سيارة العناية المركزة وأجهزة متابعة المريض، بالإضافة إلى زيادة عدد العيادات لتقليل زمن الانتظار بالعيادة.
- تطوير أنظمة التعاقدات مع الجهات الطبية.
- **الرعاية الاجتماعية**
- إقامة أربع حفلات لتكريم ١٢٠ موظف من السادة المتقاعدين بمشاركة عائلاتهم وزملائهم في العمل.
- منح عدد من الموظفين قروض مالية للمساعدة في أداء مناسك الحج والعمرة.
- تنظيم برامج رحلات ترفيهية للعاملين وأسرهم.

رابعاً: الأجور والمرتبات

- بلغ عدد العاملين في الشركة حتى نهاية عام ٢٠١٧ عدد ٤٠٨٩ عامل وموظف.
- يتوقف متوسط دخل العامل بالشركة على عدد من المحددات أهمها، طبيعة الوظيفة، والدرجة الوظيفية، والوزن الوظيفي، وعدد سنوات الخبرة، وبصفة عامة، فقد تم زيادة متوسط دخل العامل بالشركة بنسبة تتراوح حول ٢٢٪ عام ٢٠١٧، وتمثل تكلفة الأجور بالشركة نحو ٤٪ من صافي قيمة المبيعات.
- استفاد عدد ١٧٢ من العاملين بالشركة من القرض الحسن؛ للمساهمة في حل مشكلة الإسكان.
- إرتفعت قيمة المعاش التكميلي للسادة المتقاعدين بنسبة ٥٠٪ اعتباراً من يناير ٢٠١٧، وبالتالي إرتفع مبلغ المعاش المستحق شهرياً إلى ١٥٠٠ جنيه بدلاً من ١٠٠٠ جنيه.
- إقرار نظام المعاش المبكر الاختياري.

تنمية الموارد البشرية

تسعى الشركة دائماً إلى تطوير نظم الموارد البشرية إيماناً منها بالدور الحيوي الذي يمثلته العنصر البشري في منظومة العمل والحفاظ على الصدارة في مجال الصناعة ورفع الكفاءة الإنتاجية، وقد استمرت الشركة في تحديث نظم الموارد البشرية ورفع كفاءة العاملين من خلال ما يلي:

أولاً: تخطيط وتطوير نظم الموارد البشرية

- توحيد المسميات الوظيفية التنظيمية والدرجات الإدارية بشركة عز الدخيلة مع شركات مجموعة عز الصناعية، بما يضمن بناء نظام متكامل وطموح لحل مشكلة الجمود الوظيفي.
- عقد مراكز تقييم القدرات والكفاءات الإدارية Assessment Centers لعدد ١٨ (مهندس/اخصائي)؛ لأغراض تنمية قدرات العاملين وإعداد خطط الاحلال الوظيفي Succession Plans.
- تطوير اختبارات التوظيف؛ وذلك لانتقاء أفضل العناصر التي سوف يتم إلحاقها للعمل بالشركة.
- تعيين ٩١ فني، وتدريبهم وتوزيعهم؛ وفقاً لاحتياجات القطاعات الإنتاجية والفنية.

ثانياً: التدريب

- تتطلع الشركة من خلال البرامج التدريبية إلى تنمية مهارات العاملين الفنية والتخصصية، وكذا تنمية المهارات الادارية والاشرافيه، وفي سبيل تحقيق ذلك قامت الشركة بتنفيذ البرامج والمختبرات التدريبية التالية خلال ٢٠١٧:
- تطوير نظام إلكتروني جديد؛ لتحديد الاحتياجات التدريبية ووضع خطة التدريب.
- في مجال التدريب الفني، تم تنفيذ ٩٩ برنامج تدريبي شارك فيه ١٠٠٥ متدرب من العمالة الفنية والإدارية، وذلك بالاستعانة بالنماذج التدريبية وبالتدريب العملي داخل المصانع.
- تنفيذ ١٣ برنامج لتنمية مهارات العمل الجماعي Team Building Events، شارك بها أكثر من ٥٥٠ من العاملين بالشركة.
- في مجال التعلم والدراسات العليا:

- تفعيل لائحة الدراسات العليا المعتمدة في يناير ٢٠١٧.

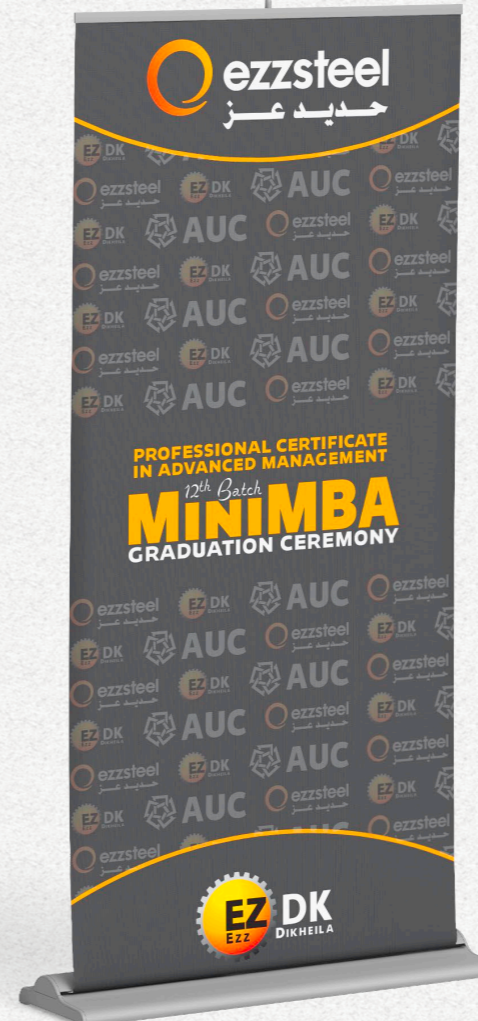
- إدراج عدد (٣) من العاملين بالشركة بدراسة ماجستير إدارة الأعمال ضمن لائحة الدراسات العليا الجديدة.

- إدراج عدد (٣) من العاملين بدراسة ماجستير في مجال العلوم والبيئة.

- إلحاق عدد (٢) من مهندسي قطاع الجودة - قسم البيئة بالشهادة المهنية الدولية المتخصصة، والمعروفة بـ "NEBOSH Certificate in Advanced Management"

- إلحاق عدد (٣) من الأخصائيين بقطاع الموارد البشرية بالشهادة المهنية المتخصصة في ادارة الموارد البشرية: "Professional Post-Graduate Diploma in Human Resources Management"

- تحديث برنامج Mini MBA بالشراكة مع الجامعة الأمريكية، وتطوير المواد العلمية المستخدمة، بمشاركة ٣٠ فرد من العاملين بالشركة.



المسؤولية المجتمعية

إيماناً من الشركة بأن المسؤولية الإجتماعية Corporate Social Responsibility هي أحد المعايير الرئيسية في تقييم الأثر المجتمعي والقيمة المضافة الإجتماعية لها، فقد تبنت الشركة القيام بهذا الدور والتعظيم المستمر والمتصاعد لواجباتها تجاه المجتمع، ويتولى قسم الخدمات المجتمعية بالشركة الاشراف على التبرعات الممنوحة من الشركة إلى مختلف الجهات، حيث يمثل حلقة الوصل بين الشركة والمجتمع بفتاته المختلفة. وعلى ضوء ذلك، فقد ساهمت الشركة خلال عام ٢٠١٧ في دعم العديد من الأنشطة في العديد من مجالات الرعاية الصحية والتعليمية والاجتماعية، وأهمها:

أولاً: مجال الرعاية الصحية (الطبية)

- تنظيم قوافل طبية بمنطقة الدخيلة للكشف على غير القادرين، وصرف الأدوية مجاناً في تخصصات الباطنة والجراحة العامة والعظام والأطفال والجلدية.
- المساهمة في حل أزمة ألبان الأطفال من خلال توزيعه على بعض المستشفيات الحكومية، وأيضاً على بعض الحالات الأولى بالرعاية.
- تقديم الدعم والمساندة لعدد من المؤسسات والجمعيات الخيرية، وعددها أكثر من ٣٢ جمعية ومؤسسة خيرية، للقيام بالأنشطة المجتمعية في مجالات التنمية المجتمعية والرعاية الصحية وكفالة الأيتام والمساعدات الاجتماعية.
- التعاون الطبي مع عدد من المستشفيات والوحدات الصحية والجمعيات الخيرية، وذلك من خلال:
 - إ إنشاء وتجهيز عدد ١٠ عيادات خارجية بمستشفى جمال حمادة - غيط العنب.
 - المساهمة في تجهيزات غرف الغسيل الكلوي بمستشفى العجمي العام، وامتدادها بأجهزة التكييف والوسائل اللازمة لراحة المرضى.
 - توفير عدد من الأجهزة لمستشفى دار اسماعيل للنساء والولادة.
 - افتتاح قسم عناية مركزة مجاني للأطفال بمستشفى فوزى معاذ للأطفال.
 - توفير أجهزة طبية وإنشاء عيادة داخلية بوحدة صحة العجمي - البيطاش.
 - شراء جهازي اوتوكلاف وتبكيث؛ لتعقيم وتخفيف الادوات الطبية بوحدة صحة العجمي لطب الاسرة.
 - دعم المركز الطبي للجمعية الشرعية بفرع العجمي من خلال توفير المستلزمات الطبية والادوية والخدمات العامة.
 - تجهيز عدد ٦ عيادات خارجية بالمركز الطبي للجمعية الشرعية ببرج العرب (عيادة باطنة - عيادة جراحة - عيادة أنف واذن وحنجرة - عيادة جلدية - عيادة عظام - عيادة نساء وولادة).
 - المساهمة في شراء جهاز سونار وجهاز تعقيم للمستوصف الطبي بجمعية منشية العلماء - العجمي.
 - التعاون الطبي مع عدد من الجمعيات من خلال تجهيز مستوصف طبي وفلاتر أجهزة الغسيل الكلوي وتأسيس المبنى الخاص بالمعاقين بدار زهور الحياة.

ثانياً: تقديم الدعم للفئات الأولى بالرعاية ومحدودي الدخل

- صرف مساعدات وإعانات شهرية لحوالي ١٢٠٠ أسرة من الفقراء والأيتام، وذلك من خلال جمعية خدمات العاملين بالشركة. حيث تقوم الجمعية بتقديم خدمات إجتماعية للفقراء والأيتام والفئات الأولى بالرعاية من غير العاملين بالشركة.
- توزيع السلع الغذائية الأساسية على الفئات الأولى بالرعاية في محافظة الاسكندرية و محافظات الصعيد.
- توزيع كميات من اللحوم على عمال المقاول بالشركة والحالات الانسانية التي ترعاها جمعية خدمات العاملين وبعض دور الأيتام وذوى الاحتياجات الخاصة.
- ترميم وتشطيب المساكن التي تضررت بحريق مصنع البويات بالعجمي.
- عمل أسقف خرسانية بالمنازل بقرية عبد القادر بالأسكندرية.
- تقديم بعض خدمات امدادات مياه الشرب والصرف الصحي بعدد من قرى الصعيد.
- المساهمة في ترميم بعض المنازل التي تضررت بالسيول بمحافظة أسيوط.

ثالثاً: الخدمات التعليمية

- التبرع لعدد من الجهات التعليمية والبحثية من خلال دعم البحوث بكلية الطب بجامعة عين شمس، والتبرع لصالح مشاريع التخرج لطلبة كلية الهندسة بجامعة الاسكندرية، ودعم ورش العمل بكلية الفنون الجميلة بجامعة الاسكندرية، بالإضافة إلى المساهمة في تنظيم الدورات التعليمية بمكتبة الاسكندرية.

رابعاً: دعم مشروعات تطوير العشوائيات

- المساهمة في تطوير المناطق العشوائية من خلال التبرع بكمية ٤,٢ ألف طن من حديد التسليح لمشروع البشاير ٢ بمنطقة غيط العنب بالإسكندرية، وذلك للمساهمة في تنفيذ مشروعات التطوير الحضاري للمناطق العشوائية بمدينة الإسكندرية، والذي تقوم به القوات المسلحة، حيث تم تسليم المنطقة الشمالية العسكرية كمية بلغت حوالي ٢,٢ ألف طن حتى ٢٠١٧/١٢/٣١، بالإضافة إلى كمية حوالي ٢,٠ ألف طن تم تسليمها خلال شهر يناير ٢٠١٨.



تدعم الشركة النشاط الرياضي للعاملين وأسرهم من خلال نادي عز الدخيلة، ويقع النادي في الجهة الغربية للشركة، وتبلغ مساحته حوالي ٤٢٠ ألف متر مربع. ويشتمل النادي على:

- منطقة النادي الاجتماعي (صالة كبار الزوار - المكتبة - حضارة الطفل - الكافيتريا الرئيسية - جيمنازيوم - ثلاث حمامات سباحة - منطقة ألعاب أطفال - ملعبين تنس أرضي).
 - منطقة النادي الرياضي (مبنى الشباب - مكاتب الإدارة - قاعة مؤتمرات - عدد ٢ كافيتريا - صالة ألعاب النزال والجمباز - ملعب كرة خماسي نجيل صناعي - ملعب كرة سلة وملعبين تنس أرضي من الأرضية الصلبة - منطقة ألعاب أطفال - جراج للسيارات - مضمار ترتان للجري).
- ويبلغ عدد أعضاء النادي أكثر من ٢٨ ألف عضو من العاملين بالشركة وأسرهم.

الأنشطة الرياضية في النادي:

- التايكوندو: ١٦٠ لاعب ولاعبة، منهم ٤ لاعبين تم ضمهم الى المنتخب القومي للتايكوندو خلال العام وحصلوا على مراكز متقدمة، كما حصل ١٥ لاعب ولاعبة من أبناء النادي على الحزام الأسود للتايكوندو.
- السباحة: أكثر من ٥٥ لاعب ولاعبة شاركوا في بطولات محلية ودولية خلال العام، بالإضافة إلى مهرجانات السباحة التي تقام بالنادي خلال العام.
- كرة القدم حيث تقام مسابقات ودورات لكرة القدم للعاملين بالشركة خلال العام.
- تنس الطاولة والتنس الأرضي والجمباز والكاراتيه.

الأنشطة الاجتماعية والثقافية بالنادي:

- إستضافة حفلات المعاشات لتكريم السادة المنتهية خدمتهم بالشركة.
- تنظيم حفل سنوي لتكريم المتفوقين من أبناء العاملين في مراحل التعليم المختلفة.
- إقامة حفلات في مناسبات عديدة مثل: الحفل السنوي لإجازة نصف العام، وحفل شم النسيم، ويوم اليتيم، بالإضافة إلى المهرجان الترفيهي الكبير، بالتعاون مع كبرى الشركات مثل شركة موبيل وشركة شل، وتنظيم مهرجان (Green Day) استجابة لدعوة جمعية الصحة العالمية؛ للاحتفال بيوم الصحة العالمي.
- تنظيم رحلات ثقافية لأطفال النادي للتعرف على المجتمع والبيئة المحيطة والمساهمة في تكوين شخصية الطفل.
- الاهتمام بمكتبة الطفل من أجل تنمية مهارات أطفال النادي من خلال الأنشطة التعليمية والترفيهية.

سفراء نادي عز الدخيلة الرياضيين:

- البطلة نور الشرييني والتي حصلت على ٦ بطولات دولية في الإسكواش خلال عام ٢٠١٧ وتم تكريمها من السيد/ رئيس الجمهورية و حافظت على تصدرها للتصنيف العالمي للإسكواش للعام الثاني على التوالي.
- البطلة نوران على أمين والتي حصلت على بطولتين خلال عام ٢٠١٧ و هما البطولة العربية للإسكواش تحت ١٧ عام و بطولة أمريكا المفتوحة تحت ١٩ عام.

أعمال التطوير بالنادي

- إحلال وتجديد النادي الصحي والذي يشمل ساونا وغرفة بخار وغرفة مساج.
- إنشاء مدرجات لصالة النزال ومجمع الملاعب المكشوفة وملعب كرة القدم.
- إنشاء المركز الإعلامي للنادي وصفحة للنادي على موقع التواصل الاجتماعي (فيسبوك).



النظرة المستقبلية

أولاً: سوق حديد التسليح

- من المتوقع أن يحدث تعافى في الطلب على حديد التسليح في عام ٢٠١٨، وذلك بعد استيعاب السوق تداعيات تحرير أسعار الصرف خلال عام ٢٠١٧؛ حيث يتوقع نمو الطلب مدفوعاً بالاستثمارات الهائلة في مشروعات البنية التحتية.
- في ظل المشروعات القومية التي تبناها الدولة، ونظراً لكثافة المشروعات الحكومية المتوقع تنفيذها في العاصمة الإدارية الجديدة، وكذلك مشروعات الأنفاق والكبارى، ومشروعات تطوير المنطقة الاقتصادية لقناة السويس، بالإضافة إلى مشروعات الإسكان الاجتماعى، فإنه من المتوقع أن تستحوذ تلك المشروعات على غالبية الاستهلاك المحلى من حديد التسليح.
- من المتوقع دخول إستثمارات جديدة لتحل محل الواردات وخاصة من المستوردين، وأنه من المتوقع أن تدخل السوق طاقات إنتاجية جديدة تبلغ ٧٠٠ ألف طن؛ ليصل إجمالي الطاقات إلى ١٢,٥ مليون طن. هذا بالإضافة إلى إعادة تشغيل عدد من المصانع التي كانت لا تعمل أو تعتمد على التجارة.
- سوف تحافظ أسعار الخامات الرئيسية (مكورات الحديد - الخردة - البليت) على مستوياتها العالمية الحالية - مع وجود تأرجح - نظراً لتحسن الطلب العالمى وتحقيق نمواً ملحوظاً.
- ويلاحظ أن تغير ميزان العرض والطلب، ولاسيما العرض، في الصين خلال عام ٢٠١٧ يعتبر عاملاً رئيسياً يؤثر في السوق العالمى للمنتجات الطولية؛ حيث أن قرار الحكومة الصينية بخفض الإنتاج وغلقت طاقات إنتاجية ملوثة للبيئة في موسم الشتاء يؤدي إلى خفض المعروض في السوق المحلى وتراجع الصادرات الصينية، وهذا بدوره يدعم الأسعار الحالية سواء في الصين أو خارجها.

ثانياً: سوق مسطحات الصلب

- يتوقع أن يستأنف سوق مسطحات الصلب المدرفلة على الساخن نموه بعد الإنكماش الذي حدث العام الماضي نتيجة تضاعف الأسعار بعد تحرير أسعار الصرف.
- تبني الحكومة سياسات تشجيع صادرات المنتجات الصناعية، وهو ما يعد استمراراً لنمو الصادرات المصرية والتي بلغت نسبتها ٢٠٪؛ لتحقق ٢٢,٤ مليار دولار في ٢٠١٧. وعلى ضوء ذلك، سوف يساهم هذا التوجه في زيادة الطلب على مسطحات الصلب المدرفلة على الساخن، خاصة بعد زيادة تنافسية المنتجات المصرية في أعقاب خفض قيمة الجنيه المصري أمام العملات الأجنبية.
- في ظل الطفرة الكبيرة التي يشهدها قطاع الغاز الطبيعي، وتشغيل حقل ظهر وزيادة إنتاج مصر من الغاز الطبيعي، فإنه من المتوقع زيادة المعروض من الغاز الطبيعي في الفترة القادمة. ومن ناحية أخرى فإن صدور اللائحة التنفيذية لقانون تنظيم أنشطة سوق الغاز، وتوجه الدولة نحو السماح للقطاع الخاص بشراء الغاز الطبيعي مباشرة من الشركات الأجنبية، وكلها عوامل تشير إلى إيجابية إنخفاض سعر الغاز الطبيعي في المستقبل.
- مع نمو الطلب من الأسواق المحلية وأسواق التصدير، وتوفر الغاز الطبيعي، سوف يرتفع الإنتاج المحلى من مسطحات الصلب، وهو ما يتيح للشركة القدرة على زيادة حصتها السوقية على حساب الواردات.

الإدارة والمصانع: الدخيلة - الإسكندرية
بريدياً: كيس بريد الإسكندرية / ج.م.ع.
الرقم البريدي: ٢١٥٣٧
تليفونياً: ٣٠٨٢٢٢٠ - ٣٠٨٢٣٠٠ (٠٣) +٢
تلغرافياً: العز الدخيلة للصلب - الإسكندرية
فاكس: ٣٠٨٢٦٦٧ - ٣٠٨٨٦٢٣ (٠٣) +٢

Main Office: El-Dekheila - Alexandria

P.P.Bag: Alexandria - A.R.E

Post Code No: 21537

Tel: +2 (03) 308 2220 - 308 2300

Teleg: EZDK - Alexandria

Fax: + 2 (03) 3082667 - 308 8623

www.ezzsteel.com